

**hpi** consult

HPI Property Development Consulting GmbH  
Teinfaltstrasse 8, 4.OG, 1010 Wien  
Email: [office@hpiconsult.at](mailto:office@hpiconsult.at)  
T: +43 (1) 319 58 15, F: DW 385  
FN 278275d, UID: ATU62610133

## **Unternehmensprofil**

**2010**

---

## Unternehmensprofil

---

### 1 Allgemeines

- Unternehmensform: GmbH
- Gesellschafter: Dipl. Ing. Herbert Putz, MBA
- Alleingeschäftsführer: Dipl. Ing. Herbert Putz, MBA
- Angemeldete Gewerbe: Unternehmensberater, Immobilienrehänder (Makler, Verwalter, Bauträger)
- Leitsatz: K & K = Konzentration & Konsequenz (Umsetzung einiger weniger Projekte intensiv und nachhaltig)

---

### 2 Leistungsbild

#### 2.1 Projektentwicklung

- ❖ Eigene Projektentwicklung
- ❖ Projektentwicklung als Dienstleistung, Bauherrnprojektmanagement:
  - Standortsuche
  - Identifizierung von geeigneten Projekten oder Liegenschaften
  - Erarbeitung von Projektideen und Nutzungskonzepten
  - Wirtschaftlichkeitsberechnungen, Feasibility Studien
  - Strukturierung der Immobilienfinanzierung (Financial Engineering)
  - Kaufabwicklung von Liegenschaften oder Bestandsobjekten
  - Erstellung und Umsetzung von Marketing- und PR-Konzepten
  - Detailkonzeption und Steuerung der Planung
  - Abwicklung von Bau- und Behörden-genehmigungsverfahren
  - Steuerung der Bauabwicklung
  - Vermietungsmanagement
  - Erstellung und Umsetzung von Facility Management-Konzepten
  - Verkauf an Endinvestoren

#### 2.2 Immobilienvermittlung Investmentobjekte

- ❖ Vermittlung, Gestaltung, Optimierung und Finanzierung von Immobilien
- ❖ Due Diligence Prüfungen
- ❖ Objektsuche
- ❖ Vermietung und Verkauf von Immobilien

#### 2.3 Finanzierung

- ❖ Strukturierung von Finanzierungsmodellen
- ❖ Cash Management
- ❖ Corporate Finance
- ❖ finanzierungsbezogene Unternehmensberatung

#### 2.4 Immobilienmanagement

- ❖ Beratung „Strategisches Immobilienmanagement“
- ❖ Beratung „Management von Immobilienfonds und Immobilienportfolios“
- ❖ Due Diligence Prüfungen
- ❖ Beratung Facility Management
- ❖ Vermarktung und Verwertung
- ❖ Beteiligungsmodelle

---

### 3 Zielgruppen

- ❖ Bauträger, Immobilien-Aktiengesellschaften, Versicherungen und Banken
- ❖ Private und Unternehmen mit Immobilienbesitz
- ❖ Generell Unternehmen aus der Immobilien-, Bau- und Baustoffbranche

## 4 Referenzen

### 4.1 Projektentwicklung

Kunde, Unternehmen	Aufgabenstellung	Status
Wienerberger Immobilien GmbH, Wien	Operative Geschäftsführung (intern); Vorbereitung der Projektentwicklung des eh. Xerox-Gebäudes in der Muthgasse (Nutzungsideen, Bebaubarkeitsstudien, ...); Entwicklung eines Fachmarktzentrums an der Triesterstrasse/Vösendorf)	Abgeschlossen (1.7.95 – 31.12.01)
Wienerberger Immobilien GmbH, Wien	Operative Geschäftsführung der 4 Business Park Vienna – Errichtungsgesellschaften; Eigentümervertretung (intern): Vermarktung der bis Mitte 1995 noch nicht vermieteten Bestandflächen (ca. 5000 m <sup>2</sup> Büroflächen, Gastronomieflächen, Geschäftsflächen, Wohnungen); Käufersuche: Erarbeitung einer Vermarktungsstrategie inkl. Erstellung einer umfangreichen Vermarktungsunterlage; Verhandlung und Abwicklung des Verkaufes des Business Park Vienna inklusive Übergabe der Objekte an den neuen Eigentümer;	Abgeschlossen (1.7.95 – 31.12.96)
"Wienerberg City" Errichtungs GmbH, Wien	Operative Geschäftsführung (intern): Projekt „Wienerberg City“ (Vienna Twin Tower sowie angrenzende Wohnbauliegenschaften): organisatorische und kommerzielle Abwicklung des Gesamtprojektes – Nutzungskonzept, städtebaulicher Wettbewerb, Umwidmungsverfahren, Finanzierungskonzept, -umsetzung, Projektsteuerung der Errichtung des Vienna Twin Tower, Vermarktung/Vermietung des Vienna Twin Tower, Verkauf der Gesellschaftsanteile in mehreren Phasen an einen Investor (Immofinanz Immobilien Anlagen AG), Abwicklung eines Bauträgerwettbewerbes über die der Wohnnutzung gewidmeten Teile der Liegenschaft, Verkauf der Wohnbauplätze an Wohnbauträger	Abgeschlossen (1.1.96 – 31.12.01)
"Wienerberg City" Errichtungs GmbH, Wien	Externe Beratung bei der weiteren Entwicklung des Gesamtprojektes „Wienerberg City“	Abgeschlossen (2003)
Ikarus GmbH, Gmunden/Wien (Wohnbauträger)	Externe Beratung bei Behördenverfahren, Baueinreichungsverfahren zu zwei Wohnbauprojekten in Wien (1090, 1190)	Abgeschlossen (2003)

SIGNA Holding GmbH, Innsbruck / Wien	Externe Beratung bei Projektentwicklung für Gewerbeimmobilien, Strukturierung eines Real Estate Private Equity-Fonds, geschlossene Immobilienfonds  Betreute Projekte: - Kaufhaus Tyrol, Innsbruck (Einzelhandel, GIK: 160 Mio Euro) - Q-West, Innsbruck (Einzelhandel/Bildung, GIK: 80 Mio Euro) - RIVERGATE, Wien (Büro, GIK: 120 Mio Euro) - Forum Salzburg, Salzburg (Einzelhandel, GIK: 29 Mio Euro) - BIGG Outlet Shopping, FOC, Parndorf (Einzelhandel, GIK: 25 Mio Euro)	Aktiv (seit zweitem Qu. 2003)
Bank Austria Creditanstalt AG (UniCredit-Gruppe), Wien	Externe Beratung und Projektentwicklung der „Ankerbrot-Liegenschaft“ in Wien 1100 (ca. 70.000 m <sup>2</sup> ): Nutzungskonzept, städtebaulicher Wettbewerb, Umwidmungsverfahren, geplanter Verkauf an Investoren	Aktiv (seit zweitem Qu. 2004)
IPEC Management s.r.o, Bratislava	Externe Beratung und Unterstützung bei Organisationsentwicklung und Prozessoptimierung	Abgeschlossen (2005-2006)
Eigendevopment	Entwicklung von Fachmarktzentren und Einkaufszentren in der Slowakei (in Partnerschaft mit IPEC Management s.r.o, Bratislava)	Aktiv (seit drittem Qu. 2005)
Macquarie Capital GmbH, Wien Grandi Stazioni Spa, Rom	Externe Beratung und Unterstützung in der Akquisitionsphase für die Projektentwicklung des Westbahnhofes	Abgeschlossen (2006-2007)

## 4.2 Immobilienvermittlung

Kunde, Unternehmen	Aufgabenstellung	Status
Wienerberger Immobilien GmbH, Wien	Operative Geschäftsführung (intern): u.a. Vermietung des Objekt eh. Xerox-Gebäudes in 1190 Wien, Muthgasse; Verkauf diverser unbebauter Liegenschaften; Entwicklung eines Fachmarktzentrums an der Triesterstrasse/Vösendorf	Abgeschlossen (1.7.95 – 31.12.01)
Wienerberger Immobilien GmbH, Wien	Operative Geschäftsführung der 4 Business Park Vienna – Errichtungsgesellschaften; Eigentümervertretung (intern): Vermarktung der bis Mitte 1995 noch nicht vermieteten Bestandflächen (ca. 5000 m <sup>2</sup> Büroflächen, Gastronomiefächen, Geschäftsflächen, Wohnungen); Suche eines oder mehrerer Käufer für die 4 Gesellschaften: Erarbeitung einer Vermarktungsstrategie inkl. Erstellung einer umfangreichen Vermarktungsunterlage; Verhandlungen mit diversen Interessenten (u.a. mit fast allen großen deutschen Immobilienfonds); Abwicklung des Verkaufes des Business Park Vienna inklusive Übergabe der Objekte an den neuen Eigentümer;	Abgeschlossen (1.7.95 – 31.12.96)

Kunde, Unternehmen	Aufgabenstellung	Status
"Wienerberg City" Errichtungs GmbH, Wien	Operative Geschäftsführung (intern); Projekt „Wienerberg City“ (Vienna Twin Tower sowie angrenzende Wohnbauliegenschaften): Entwicklung eines Marketingkonzeptes (Analyse des Wiener Immobilienmarktes, Konzeption einer Markenstrategie, Zielgruppendefinition, Marketingmaßnahmen, Distributionskanäle, ...); Auswahl eines geeigneten Exklusivmaklerteams – Vermarktungserfolg: ca. 75% Vermietung (50.000 m <sup>2</sup> Büro- und 12.000 m <sup>2</sup> Entertainmentflächen) bei Fertigstellung im Mai 2001	Abgeschlossen (ca. 1.1.96 – 31.12.01)
AS Steuerberatung, Wien	Vermittlung von 500 m <sup>2</sup> Bürofläche	Abgeschlossen (2003)
GSI Immobilien GmbH, Wien	Alleinvermittlungsauftrag für Verkauf einer Büroliegenschaft in 1180 Wien	Abgeschlossen (2003)
Ertl Liegenschaftsverwaltungs GmbH, Linz	Alleinvermittlungsauftrag für Verkauf einer Gewerbeliegenschaft in Graz	Abgeschlossen (2006)
Ertl Liegenschaftsverwaltungs GmbH, Linz	Alleinvermittlungsauftrag für Vermietung einer Gewerbeliegenschaft in Linz	Abgeschlossen (2006)
Saveria Handelsgesellschaft m.b.H., Wien	Vermittlungsauftrag für Vermietung einer Gewerbeliegenschaft in 1010 Wien	Abgeschlossen (2007)

### 4.3 Finanzierung

Kunde, Unternehmen	Aufgabenstellung	Status
"Wienerberg City" Errichtungs GmbH, Wien	Operative Geschäftsführung (intern); Projekt „Wienerberg City“ (Vienna Twin Tower sowie angrenzende Wohnbauliegenschaften): Erstellung von Finanzplänen; Strukturierung der Projektfinanzierung	Abgeschlossen (ca. 1.1.96 – 31.12.01)
SIGNA Holding GmbH, Innsbruck / Wien	Mitglied eines Beraterteams zur Strukturierung eines „Real Estate Private Equity Fonds“	Abgeschlossen (2003 – 2005)
Volksbank International AG / Wien	Analyse und Optimierung der Prozesse in der Immobilienkreditgenehmigung und –abwicklung in den Tochterbanken in Tschechien, Ungarn, Slowakei, Slowenien und Rumänien	Abgeschlossen (2008 – 2009)

#### 4.4 Immobilienmanagement



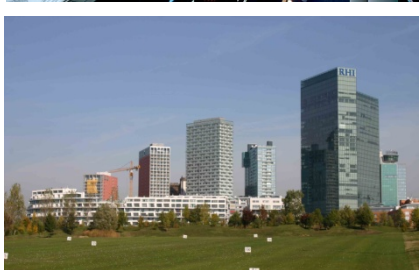
Kunde, Unternehmen	Aufgabenstellung	Status
Wienerberger Immobilien GmbH, Wien	Operative Geschäftsführung (intern); Eigentümerversammlung der Liegenschaften der Wienerberger AG in Österreich; u.a. eh. Xerox-Gebäude in 1190 Wien, Muthgasse (Optimierung des Betriebes), ...	Abgeschlossen (1.7.95 – 31.12.01)
Wienerberger Immobilien GmbH, Wien	Operative Geschäftsführung der 4 Business Park Vienna – Errichtungsgesellschaften (intern): Eigentümerversammlung; Koordination, Kontrolle der Hausverwaltung sowie der Technischen Betriebsführung; Optimierung der Verwaltung und des gesamten Gebäudebetriebes hinsichtlich Kosten und Qualität in Abstimmung mit den betrauten Fachfirmen; Mieterbetreuung gemeinsam mit der HV; Erstellung einer Gebäudedokumentation nach technischen und wirtschaftlichen Gesichtspunkten für den Verkauf; Abwicklung des Verkaufes des Business Park Vienna inklusive Übergabe der Objekte an den neuen Eigentümer Immofinanz Immobilien Anlagen AG;	Abgeschlossen (1.7.95 – 31.12.96)
"Wienerberg City" Errichtungs GmbH, Wien	Operative Geschäftsführung (intern); Projekt „Wienerberg City“ (Vienna Twin Tower sowie angrenzende Wohnbauliegenschaften): Ausschreibung und Vergabe der Hausverwaltungsleistungen; intensivste Einbindung der HV in die Projektentwicklung/Planung des Vienna Twin Tower; Auswahl des Garagenbetreibers und Einbeziehung in die Planung der Tiefgarage (über 1050 Stellplätze); vor Eröffnung Erarbeitung der Inbetriebnahmestrategie sowie Ausschreibung und Vergabe der Technischen Betriebsführung sowie der restlichen Dienstleistungen (Bewachung, Reinigung, ...); Optimierung des Betriebes; Übergabe der akquirierten Mieter an die HV zur weiteren Betreuung; Aufbau eines Centermanagement für das Entertainmentcenter des Vienna Twin Tower gemeinsam mit der HV	Abgeschlossen (ca. 1.1.96 – 31.12.01)


#### 4.5 Optimierungsberatung

Kunde, Unternehmen	Aufgabenstellung	Status
Wienerberger AG	Projektmanagement (intern): Optimierung Logistik Baustoffproduktion	Abgeschlossen (1993)
Wienerberger AG	Projektmanagement (intern): Umstrukturierung Betonfertigteilterbereich	Abgeschlossen (1993)
IPEC Management s.r.o., Bratislava	Beratung und Unterstützung bei Organisationsentwicklung und Prozessoptimierung	Abgeschlossen (2005 - 2006)

## 5 Kurzbeschreibung der wichtigsten Projekte



"Business Park Vienna", Wien	Büro, Einzelhandel, Hotel
<p>Auf einer ehemaligen Betriebsliegenschaft der Wienerberger AG im südlichen Teil von Wien wurde auf einer Grundstücksfläche von ca. 40.000 m<sup>2</sup> der „Business Park Vienna“ entwickelt und errichtet. Der „Business Park Vienna“ wurde als multifunktionales Zentrum mit internationalem Standard (das erste seiner Art in Wien) bestehend aus 67.000 m<sup>2</sup> Büromietfläche, 4-Stern Hotel (Holiday Inn Crown Plaza), Business Apartments, Shopping Mall und Kindergarten konzipiert. Als Büromieter konnten u.a. internationale Unternehmen wie Xerox, ABB, Unilever, Kraft-Jacobs-Suchard, Generali, Bose; Gillette, Informix, Computer Associates und Sun Microsystems gewonnen werden.</p> <p>Der Projektabschluss erfolgte im Jahr 1996 durch Verkauf an die Immofinanz Immobilien Anlagen AG mit einem Transaktionsvolumen von ca. 220 Mio Euro.</p> <p>Zahlen und Fakten:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>❖ Gesamtmietfläche: ca. 87.000 m<sup>2</sup></li> <li>❖ Parkplätze: ca. 1000 in 3 Tiefgaragen</li> <li>❖ Projektvolumen: ca. 220 Mio Euro</li> </ul> <p><b>Leistungsbild: Operative Geschäftsführung</b></p>	 



"Wienerberg City" / „Vienna Twin Tower“, Wien	Wohnen, Büro, Entertainment
<p>Die Konzeption der „Wienerberg City“ sowie des „Vienna Twin Tower“ ist die Fortsetzung der Entwicklung des erfolgreich abgeschlossenen Business Park Vienna auf der benachbarten Liegenschaft. Die Idee des lokalen, multifunktionalen Zentrum wurde durch die Ergänzung mit einem Doppelhochhaus sowie einem Urban Entertainment Center und Konferenzzentrum in der Basis ("Vienna Twin Tower"), 1.240 Wohneinheiten in mehreren Gebäudeteilen, Kindergarten sowie Volks- und Hauptschule weitergeführt (Internet: <a href="http://www.vtt.at">http://www.vtt.at</a>). Das Projekt "Wienerberg City" wurde nach Umwidmung und Bauträgerwettbewerb mit dem Verkauf aller Wohnbauplätze an Wohnbauträger bis April 2001 und der Eröffnung des "Vienna Twin Tower" mit einem Vermietungsgrad von ca. 75% im Mai 2001 abwicklungstechnisch erfolgreich abgeschlossen. Bereits vor Baubeginn des „Vienna Twin Tower“ konnten 50% der Gesellschaftsanteile der Projektgesellschaft bei der Immofinanz Immobilien Anlagen AG platziert werden. Weiters konnten Optionen auf den Verkauf der verbleibenden Anteile ausgehandelt werden, die eine vollständige Verwertung des Projektes aus der Sicht des Bauherrn/Entwicklers garantierten.</p> <p>Zahlen und Fakten:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>❖ Gesamtmietfläche VTT: ca. 60.000 m<sup>2</sup></li> <li>❖ Parkplätze VTT: ca. 1000 in 1 Tiefgarage</li> <li>❖ Wohnen: 1240 Wohneinheiten</li> <li>❖ Projektvolumen VTT+Wohnen: ca. 450 Mio Euro</li> </ul> <p><b>Leistungsbild: Operative Geschäftsführung</b></p>	  

<b>"Fachmarktzentrum Vösendorf", Vösendorf</b>	<b>Einzelhandel</b>
<p>Auf einer ehemaligen Betriebsliegenschaft der Wienerberger AG in Vösendorf wurde auf einer Grundstücksfläche von ca. 160.000 m<sup>2</sup> ein Fachmarktzentrum direkt gegenüber der Shopping City Süd, dem größten Einkaufszentrum Europas (Verkaufsfläche &gt;135.000 m<sup>2</sup>), entwickelt.</p> <p>Es entstanden ein Adler-Textilmarkt und ein OBI-Baumarkt sowie gegenüber ein Hofer-Markt. Weitere Ansiedelungen sind derzeit geplant.</p> <p><b>Leistungsbild: Operative Geschäftsführung</b></p>	

<b>"BIGG Outlet Shopping", Parndorf</b>	<b>Einzelhandel</b>
<p>BIGG Outlet Shopping (<a href="http://www.bigg.at">www.bigg.at</a>) wurde als ein modernes und hochwertiges Marken-Outlet im Zentrum des Wirtschaftsparks Parndorf entwickelt. Unter einem Dach finden rund 25 Markenhersteller auf Store-Flächen bis zu 1.300 m<sup>2</sup> und einer Gesamtfläche von 15.500 m<sup>2</sup> reichlich Platz, ihr Angebot attraktiv zu präsentieren. Durch seine Architektur, sein Store-Konzept, seine Ausstattung, seine Lage und seine Kosteneffizienz eröffnet das BIGG Anbietern und Kunden neue Dimensionen für modernes Outlet-Shopping. 25%–75% günstigere Outlet-Preise für Markenwaren, angenehmes Indoor-Shopping und großzügige Einzelstoreflächen sind das Erfolgsgeheimnis. Das Projekt wurde in 08-2005 fertiggestellt und im ersten Quartal 2006 durch einen Verkauf an die Eigentümer des benachbarten FOC McArthurGlen erfolgreich abgeschlossen.</p> <p>Zahlen und Fakten:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>❖ Markenmix: Markenmode, Freizeitmode, Unterwäsche, Sportartikel, Schuhe, Elektronik, Bücher, Home-Accessoires, Kosmetik, Parfümerie</li><li>❖ Gesamtmietfläche: 11.700 m<sup>2</sup></li><li>❖ Anzahl der Stores: 28</li><li>❖ Shopgrößen: 300 m<sup>2</sup> bis 1.300 m<sup>2</sup> pro Einheit</li><li>❖ Parkplätze: 700 vor dem Gebäude</li><li>❖ Projektvolumen: ca. 25 Mio Euro</li></ul> <p><b>Leistungsbild: „Dienstleistung Projektentwicklung“</b></p>	  

<b>"Kaufhaus Tyrol", Innsbruck</b>	<b>Einzelhandel</b>
<p>Das Kaufhaus Tyrol steht für 100 Jahre Österreichische und Tiroler Einzelhandelsgeschichte. Mit der Revitalisierung und Neugestaltung kehrt das Innsbrucker „Handels-Wahrzeichen“ zurück. 1966 eröffnete Gerngross das mit 3.400 m<sup>2</sup> größte Kaufhaus Westösterreichs, das „Tyrol“ und baute es weiter aus. Noch 2002 schreibt die Gerngross Kaufhaus AG in einer Presseaussendung, dass nach Übernahme der Gerngross-Gruppe durch ein Konsortium um Palmers das traditionsreiche Kaufhaus in ein modernes innerstädtisches Einkaufszentrum mit einer Fläche von 14.000 m<sup>2</sup> umgebaut werden soll. Der SIGNA Holding GmbH gelang es nunmehr das Projektgebiet durch Zukauf von weiteren Liegenschaften zu arrondieren realisiert bis 03-2010 das größte innerstädtische Einkaufszentrum Österreichs mit einer Mietfläche von ca. 30.000 m<sup>2</sup>.</p> <p>Zahlen und Fakten:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>❖ Gesamtmietfläche: 30.000 m<sup>2</sup></li><li>❖ Parkplätze: ca. 265 in Tiefgarage</li><li>❖ Projektvolumen: ca. 160 Mio Euro</li><li>❖ Fertigstellung: Frühjahr 2010</li></ul> <p><b>Leistungsbild: „Dienstleistung Projektentwicklung“</b></p>	
<p><b>"RIVERGATE", Wien</b></p> <p>Immobilienprojekt mit vorrangiger Büronutzung an einem sehr gut am Markt eingeführten Bürostandort.</p> <p>Das RIVERGATE, in unmittelbarer Nachbarschaft zur Donau, zur Donaubrücke und zum "Millennium Tower", wird zukünftig einen starken Akzent in der Betonung der Wiener Waterfront zur Donau bilden. Seine Präsenz und Identität verdankt es der Ausbildung eines unverwechselbaren Erscheinungsbildes sowie der konsequenten Kombination von Großzügigkeit, Offenheit und Flexibilität.</p> <p>USP:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>❖ Top Architektur</li><li>❖ ausgezeichnete Infrastruktur</li><li>❖ hervorragende Verkehrsanbindung</li><li>❖ perfekte Sichtbarkeit</li><li>❖ hoher Anspruch an Gebäudeökologie (EU-Zertifikat, LEED-Zertifikat)</li></ul> <p>Zahlen und Fakten:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>❖ Gesamtmietfläche: 50.000 m<sup>2</sup></li><li>❖ Parkplätze: ca. 510 in Tiefgarage</li><li>❖ Projektvolumen: ca. 120 Mio Euro</li><li>❖ Fertigstellung: Frühjahr 2010</li></ul> <p><b>Leistungsbild: „Dienstleistung Projektentwicklung“</b></p>	<p><b>Büro</b></p> 

<b>"VZ13", Wien</b>	<b>Büro</b>
<p>Immobilienprojekt mit Büronutzung in zentraler Lage und hervorragender Verkehrsanbindung.</p> <p>Durch das geplante Redevelopment wird das Gebäude „Vordere Zollamtsstraße 13“ zu einem modernen Bürokomplex umgebaut. Dabei werden die sechs bestehenden Bürostockwerke auf den neuesten Stand der Technik gebracht und die Nutzfläche durch eine Aufstockung um ein weiteres Geschoss erhöht. Auf diesen Geschossen sollen modernste Büroflächen entstehen, die sowohl als Einzel-, Gruppen- oder als Open-Space-Büros genutzt werden können. Weiters verfügt das Haus über drei Untergeschosse, in denen sich eine Tiefgarage mit 90 Stellplätzen sowie großflächige Lagerräume befinden.</p> <p>USP:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>❖ Top-Lage</li><li>❖ ausgezeichnete Infrastruktur</li><li>❖ hervorragende Verkehrsanbindung</li><li>❖ perfekte Flächeneffizienz &amp; Flexibilität</li><li>❖ hoher Anspruch an Gebäudeökologie</li><li>❖ Tor zum ersten Bezirk</li><li>❖ werbewirksame Lage mit hervorragender Sichtbarkeit</li></ul> <p>Zahlen und Fakten:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>❖ Gesamtmietfläche: 19.000 m<sup>2</sup></li><li>❖ Parkplätze: ca. 89 in Tiefgarage</li><li>❖ Projektvolumen: ca. 90 Mio Euro</li><li>❖ Fertigstellung: Mitte 2011</li></ul> <p><b>Leistungsbild: „Dienstleistung Projektentwicklung“</b></p>	 

<b>"Forum Salzburg", Salzburg</b>	<b>Einzelhandel</b>
<p>Klassische Repositionierung eines innerstädtischen Nahversorgungszentrums. Das bestehende und bereits gut eingeführte „Forum Kaufhaus“ wird nach Ablauf des jetzigen Mietvertrages einer umfassenden Renovierung unterzogen. Diese Maßnahmen werden es ermöglichen, einen höherwertigen Mix an Einzelhandel/Nahversorgung anzuziehen, um dem zwischenzeitlich in die Jahre gekommenen Einkaufszentrum eine neue Identität und Marktstellung zu geben.</p> <p>Zahlen und Fakten:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>❖ Gesamtmietfläche: 7.400 m<sup>2</sup></li><li>❖ Parkplätze: 84 in Tiefgarage</li><li>❖ Projektvolumen: ca. 30 Mio Euro</li><li>❖ Fertigstellung: Herbst 2010</li></ul> <p><b>Leistungsbild: „Dienstleistung Projektentwicklung“</b></p>	 

"Ankerbrot-Liegenschaft", Wien	Wohnen, Büro
<p>Die Betriebsliegenschaft der Ankerbrot AG in 1100 Wien, Absberggasse 35-37 im Flächenausmaß von ca. 69.000 m<sup>2</sup> soll in mehreren Phasen einer Umnutzung zugeführt werden. Zielsetzung ist die Realisierung eines maximalen Erfolges durch optimierte Projektentwicklung (Definition eines Verwertungs- und Nutzungskonzeptes, Flächenumwidmung, Änderung der Bebauungsbestimmungen, Verkauf von Bauplätzen an Bauträger).</p> <p>Im März 2009 konnte ein erster Verwertungserfolg durch Verkauf einer Teilliegenschaft an einen Loftentwickler erzielt werden.</p> <p>Zahlen und Fakten:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>❖ Liegenschaftsfläche: ca. 69.000 m<sup>2</sup></li><li>❖ Ca. 900 Wohneinheiten</li><li>❖ Ca. 20.000 m<sup>2</sup> Gewerbelofts</li><li>❖ Projektvolumen: ca. 200 Mio Euro</li><li>❖ Realisierung: in mehreren Phasen</li></ul> <p><b>Leistungsbild: „Dienstleistung Projektentwicklung“, „Operative Geschäftsführung“</b></p>	

"Einzelhandelsimmobilien", Slowakei	Einzelhandel
<p>Zielsetzung ist die Entwicklung einer Kette von Fachmarktzentren („FMZ“) in der Slowakei</p> <ul style="list-style-type: none"><li>❖ an Top-Standorten in verkehrsgünstigen Lagen an der Peripherie von Ballungszentren,</li><li>❖ mit schwerpunktmäßig internationalen Einzelhandelsunternehmen nach einem abgestimmten Branchenmix als Mieter,</li><li>❖ mit Ergänzung durch lokale Handels- und Gastronomiebetriebe,</li><li>❖ nach westlichem Standard und</li><li>❖ mit herausragender Architektur und Funktionalität.</li></ul> <p>Zahlen und Fakten:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>❖ 7-10 Standorte in mittleren Städten</li><li>❖ Liegenschaftsfläche je Standort: ca. 30.000 m<sup>2</sup></li><li>❖ Mietfläche je Standort: ca. 10.000 m<sup>2</sup></li><li>❖ Projektvolumen je Standort: ca. 11 Mio Euro</li></ul> <p><b>Leistungsbild: „Gesellschafter“, „Dienstleistung Projektentwicklung“</b></p>	

## 6 Kontakt

### **hpi** consult

HPI Property Development Consulting GmbH  
FN 278275d, UID: ATU62610133

Teinfaltstrasse 8, 4.OG, 1010 Wien  
Email: [office@hpiconsult.at](mailto:office@hpiconsult.at)  
Tel.: +43 (1) 319 58 15  
Fax: +43 (1) 319 58 15-385